

ФИТОДЕВОРЛАР ТАЁРЛАШ ВА ЎРНАТИШ ХИЗМАТИ



Тошкент – 2024 йил

Лойиҳа ҳақида

Фитодизайн келажак бизнеси деб аталади. Мутахассислар аллақачон фитодизайнни келажак йўналиши деб аташади. Яшил деворларни қуриш, ўрнатиш ва сақлаш фойдали бизнес бўлиши мумкин.

Бизнес ғояси бизга чет элдан келган ва юртимизда янги ҳисобланади. Бу эгасига юқори даромад келтирадиган истиқболли яшил бизнесни бошлаш учун ажойиб имкониятдир.

Биоларнинг ташқи деворлари ва ички маконлардаги фитодизайн ҳақли равишда келажак бизнеси деб аталади. Ушбу ғояни айниқса жозибадор қиладиган нарса - бу Ўзбекистон бозоридаги рақобатнинг паст даражаси.



Харажатлар ва фойда

Фитовал ишлаб чиқариш лойиҳасига дастлабки инвестициялар тахминан 63 млн.сўмни ташкил қилади.

Бошланғич харажатлар:

сўм

Бошланғич харажатлар	Сарфланадиган пул миқдори
Рўйхатдан ўтиш	330 000

Асбоб-ускуналар	21 400 000
Инвентаризация	20 000 000
Бошқалар	21 000 000
Жами	62 730 000

Ойлик харажатлар:

сўм

Харажат турлари	Сарфланадиган пул миқдори
Ижара	4 000 000
Коммунал хизматлар	600 000
Материаллар учун	24 000 000
Иш ҳақи тўлови	18 000 000
Транспорт харажатлари	1 000 000
Жами	47 600 000

Рўйхатдан ўтиш

Мулк шаклидан келиб чиқиб, корхонани ташкил қилиш ҳужжатларини расмийлаштириш “Давлат хизматлари агентлиги” томонидан бажарилади.

Бунинг учун қуйидагилар тақдим қилиниши лозим:

- Ариза;
- Паспорт нусхаси;

- 2 нусхада муҳр ва бурчак тамғаси намунаси;
- Давлат божи тўланганлиги тўғрисидаги ҳужжат.

****Рўйхатдан ўтказиш муддати – 1 иш куни.***

Рўйхатдан ўтгандан кейин махсус **гувоҳнома** берилади ва **банкда ҳисобварақ очиш** лозим бўлади. Бунинг учун қуйидаги ҳужжатлар тақдим этиш талаб этилади:

- Ариза;
- Рўйхатдан ўтганлик тўғрисидаги гувоҳнома нусхаси;
- Шакл бўйича икки нусхада имзолар намунаси ва муҳр изи туширилган карточкалар.

****Ҳисоб варақ очиш муддати – 1 иш куни.***

Иш жойини танлаш

Устахонага алоҳида хона керак, шунингдек, материалларни сақлаш ва ўсимликларни сақлаш учун жой керак. Жойлашув муҳим эмас, лекин маконнинг ўзи шартларга жавоб бериши керак: ўртача ёруғлик, иссиқ, вентиляция, майдони 40 квадрат метрдан ошмайдиган устахона мос келади.



Ускуналар

Фитодеворлар рамкаси учун сизга ёғоч, металл ёки пластмасса таглик, шунингдек, уни ўрнатиш учун тегишли асбоблар ва материаллар керак бўлади. Рамка суғориш тизимини ва ўсимликлар ва тупроқли

контейнерларни қўллаб-қувватлаш учун етарлича кучли бўлиши керак. Суғориш тизими автоматик равишда ишлайди, аммо бунинг учун уни тўғри созлаш керак.

Харажатлар рўйхати	Пул миқдори (сўмда)
Бўёқлар	2 000 000
Дрел	1 200 000
Шуруповерт	2 200 000
Болтлар, маҳкамлагичлар	1 000 000
Суғориш тизими	3 000 000
Грунт	2 000 000
Ўсимликлар	6 000 000
Ўғитлар	4 000 000
Жами	21 400 000

Етказиб берувчини қандай танлаш керак

Керакли асбоблар ва материалларни қурилиш ёки уй хўжалиги бўлимида сотиб олиш мумкин. Уй ўсимликлари ва ўғитларни гул дўконида сотиб олиш мумкин, аммо улгуржи гул дўконини топиб, у ердан сотиб олиш яхшироқдир.

Кўкаламзорлаштириш учун бир-бирига мос келадиган оддий ўсимликларни танлашга арзийди: ҳар хил турдаги печак, қушқўнмас, хлорофитум, традессантия ва папоротниклар. Поясиз, ўқ ва гулли ўсимликлар ҳам яхши кўринади.

Агар сиз яхши флористни топиш учун омадингиз бўлса, унда

лойиҳалар учун ўсимликларни ойлик сотиб олиш нархи сезиларли даражада камайиши мумкин ҳамда уларни ўзингиз ўстирасиз.



Штат бирлиги

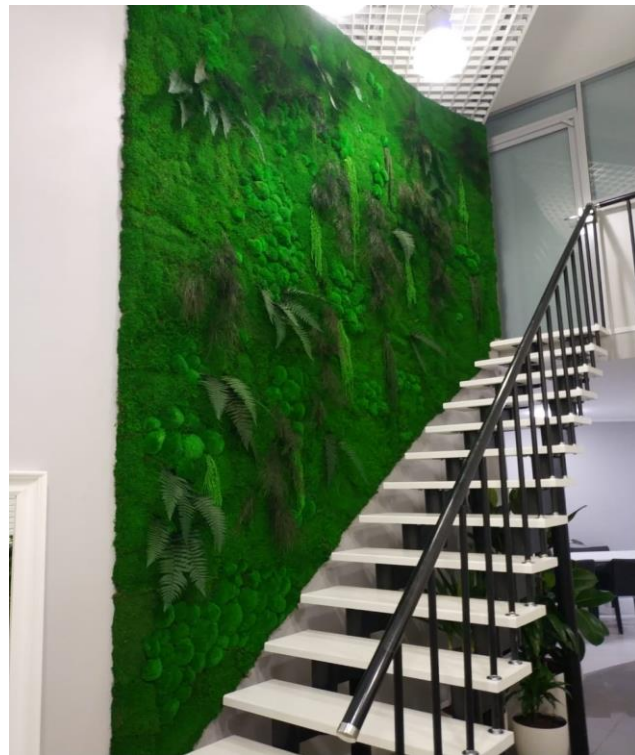
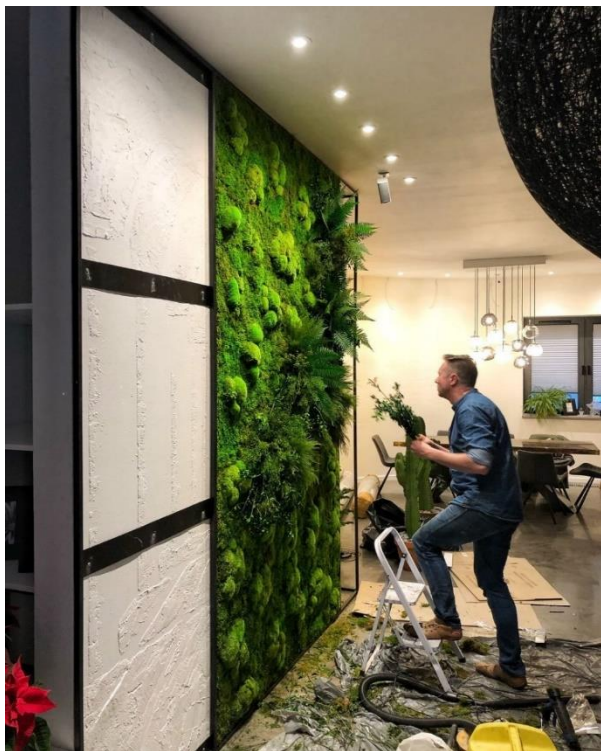
Сизнинг компаниянгиз муваффақияти ходимларингизнинг малакаси ва тажрибасига боғлиқ. Сиз бу бизнесни ёлғиз бошқара олмайсиз, лекин ҳисоб менежери функциялари, бир қатор маъмурий вазифалар ва реклама масъулиятини бизнес эгаси ўз зиммасига олиши мумкин.

- Ландшафт дизайнери — 6 000 000 сўм
- Флорист — 6 000 000 сўм
- Ўрнатувчи уста — 6 000 000 сўм
- **Жами — 18 000 000 сўм.**

Бизнесни қандай реклама қилиш керак

Чиройли бизнес - чиройли реклама. Компаниянгиз учун веб-сайт очишни унутманг ва уни мунтазам равишда янги лойиҳалар фотосуратлари билан янгиланг. Бундан ташқари, визуал таркибга алоҳида эътибор бериб,

бизнесингиз учун ижтимоий тармоқларда гуруҳлар яратинг.



Сизнинг асосий мижозларингиз бизнес марказлари, меҳмонхоналар, ресторанлар ва шунга ўхшаш бошқа жойлардир.

Мижоз билан шартнома тузаётганда, узоқ муддатли хизмат кўрсатиш шартномасини имзоланг: сиз учун қўшимча фойда ва унга чегирма.

Ҳар қандай янги турдаги бизнесда бўлгани каби, фитоволларга талаб паст бўлиши мумкин.

Шу сабабли, маркетинг ва ойлик бюджетда алоҳида харажатлар моддасига катта эътибор бериш муҳимдир.

Бозорга янги маҳсулотни олиб чиқиш ҳар доим қийин ва хавфли, аммо муваффақиятли бўлса, юқори фойда кафолатланади.

Эътибор беринг, фитодеворларга бўлган талаб шаҳарга боғлиқ бўлиб, кичик шаҳарларда у пастроқ бўлади ва катта шаҳарларда сиз ҳатто кўпроқ буюртмаларга эга бўлишингиз мумкин.